

2回目ということで全体の流れと人に少し慣れ、ドキドキハラハラせずまっすぐゲームに集中することができた。青チップを有効活用し安PIにならず販売をすることや、他の方の売り状況を見て入札することなども初回に比べ考えて行動した分成長したように思う。・・・初めて自己資本を増やせたことは嬉しかった。・・・もう一つの目標だった「計算をスピーディーに」という点では、前回より理解しながら計算することができた。

(30代 起業家・女性)

参加者の声

今回で3回目の参加でしたが、2度として同じことのできない面白さ、戦略の練り方など、参加するたびに勉強になります。

(30代 製造業・総務 男性)

シニアルールでのゲームに参加できた。ゲーム自体がリアルティがあり楽しむことができた。決算書作成の速度が課題だが、今度参加するときは事前に練習をしてから参加したい。

(50代 農業経営 男性)

講師プロフィール



もりもと しげのぶ 氏 株式会社こきょう 代表取締役

1996年、ショップに商品をおねだりする個人ページ「電腦乞食 Internet Beggar」が日経ネットナビHomepage Champion'96でグランプリを受賞。1997年電子商店街「逸品.com」を運営。有料メルマガ「オンラインショップ成功への道」を発刊。1999年有料会員制の協業事業フオーラム「オンラインショップマスターズクラブ」を開始。

2009年 西 順一郎先生に経営シミュレーションゲーム研修MGを教わり、西研究所認定MGインストラクター資格を取得。

2011年ソフトパワー研究所 清水信博氏よりTOC(制約理論)とMQ会計を使ったTOCゲーム研修の運営を学びTOCインストラクター資格を授与される。

2012年TOC-ICO国際資格 思考プロセス ジョナ認定を取得。

MG (マネージメントゲーム) 受講申込書

申込日 平成 年 月 日

会社名 (事業所名)	*個人で申込みの場合は下記の住所・氏名欄にご記入ください。		業種	☐ 製造業(鉱工業・食品等) ☐ 卸・小売業 ☐ 建設・不動産 ☐ 農林水産業 ☐ 飲食業 ☐ 情報通信・Web ビジネス ☐ 人材・教育 ☐ 広告・宣伝 ☐ レジャー・サービス ☐ その他()	
住 所	〒()				
申込に関する 担当者	フリガナ		所属部署 役職名		
	氏 名				
	電話	()	FAX	()	
	メールアドレス	@			
庄内地域産業振興センターからの講座・セミナー等のお知らせメールの配信を希望しますか。(希望する・希望しない)					
受講者 1	フリガナ			性 別	年 齢
	氏 名			男 女	歳
	所属部署		役職	☐ 経営者 ☐ 管理職 ☐ 職場リーダー ☐ 一般 ☐ その他()	
受講者 2	フリガナ			性 別	年 齢
	氏 名			男 女	歳
	所属部署		役職	☐ 経営者 ☐ 管理職 ☐ 職場リーダー ☐ 一般 ☐ その他()	

太枠内にもれなくご記入のうえ、FAX でお申し込みください。

FAX 0235-23-3615

(公財)庄内地域産業振興センター 〒997-0015 鶴岡市末広町 3 番 1 号 TEL 0235-23-2200(代)

【個人情報の取り扱いについて】

申込書にご記入いただいた情報は、お申し込みされた講座を受講していただくために必要な事務連絡等に使用するとともに、参加者名簿(記録用・講師用)作成及び今後の庄内地域産業振興センターからのセミナー情報の提供に使用させていただきます。また、「法令等で要求された場合」を除き、第3者に開示・提供いたしません。