参加者の声

ゲームを通じて実際の経営における意思決定をどのようにするかを体感することができたことが、このMGに参加して有意義だった点でした。また今までは市場やまわりの業者に合わせて値段を決めていたこともあったが、「経営は逆算」を参考にして、即自分の仕事に取り入れようと思います。今後は感覚的に頭の中でP.V.Q.F.Gを使えるようにしていきたいです。100期を目標にして今後も参加します。

（30代 農業経営・ 男性）

始めての参加だったが、ルールを丁寧に教えてくださったので、早い段階から楽しむことができた。マトリクス会計表を書くことが新鮮だった。「半額にすると倍よりももっと売らないといけない」という話が興味深かった。 （20代 学生 男性）

中間決算による経営計画作成が、これまでより理解できるようになったと思う。Qアップの5原則を意識してゲームをしていきたい。参加するたびに経営について理解が進んでいる。

（30代 個人経営 女性）

講師プロフィール

森本 繁生（もりもと しげお） 氏　株式会社こきょう 代表取締役

1996年、ショップに商品をおねだりする個人ページ「電脳乞食 Internet Beggar」が日経ネットナビHomepage Champion'96でグランプリを受賞。1997年電子商店街「逸品.com」を運営。有料メルマガ「オンラインショップ成功への道」を発刊。1999年有料会員制の協業事業フォーラム「オンラインショップマスターズクラブ」を開始。

2009年 西 順一郎先生に経営シミュレーションゲーム研修MGを教わり、西研究所認定MGインストラクター資格を取得。

2011年ソフトパワー研究所 清水信博氏よりTOC（制約理論）とMQ会計を使ったTOCゲーム研修の運営を学びTOCインストラクター資格を授与される。
2012年TOC－ICO国際資格 思考プロセス ジョナ認定を取得。

MG（マネージメントゲーム）受講申込書

申込日 平成　　年　　月　　日

会社名（事業所名）	＊個人で申込みの場合は下記の住所・氏名欄にご記入ください。		業種	□製造業（鉱工業・食品等） □卸・小売業 □建設・不動産 □農林水産業 □飲食業 □情報通信・Webビジネス □人材・教育 □広告・宣伝 □レジャー・サービス □その他（　　）	
住 所	〒（　　－　　）				
申込に関する担当者	フリガナ		所属部署役職名		
	氏 名				
	電話 （　　） ・ FAX （　　）				
	メールアドレス	@			
庄内地域産業振興センターからの講座・セミナー等のお知らせメールの配信を希望しますか。（ 希望する ・希望しない ）					
受講者1（学生ペア受講者）	フリガナ			性 別	年 齢
	氏 名			男 女	歳
	所属部署	＊学生ペア受講者の場合は学校・学年をご記入ください。	役職	□経営者 □管理職 □職場リーダー □一般 □その他（　　）	
受講者2（学生ペア受講者）	フリガナ			性 別	年 齢
	氏 名			男 女	歳
	所属部署	＊学生ペア受講者の場合は学校・学年をご記入ください。	役職	□経営者 □管理職 □職場リーダー □一般 □その他（　　）	

太枠内にもれなくご記入のうえ、FAXでお申し込みください。

FAX 0235－23－3615

（公財）庄内地域産業振興センター　〒997-0015 鶴岡市末広町3番1号　TEL 0235-23-2200(代)

【個人情報の取り扱いについて】
申込書にご記入いただいた情報は、お申し込みされた講座を受講していただくために必要な事務連絡等に使用するとともに、参加者名簿（記録用・講師用）作成及び今後の庄内地域産業振興センターからのセミナー情報の提供に使用させていただきます。また、「法令等で要求された場合」を除き、第3者に開示・提供いたしません。